



A Petőfi Népe melléklete  
XV. évfolyam, 1. szám

# GAZDASÁGI ablak

A BÁCS-KISKUN MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK kirendeltségek:

► 6500 Baja,  
Tóth Kálmán utca 11/B  
Tel./fax: 79/520-400  
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,  
Búzapiac tér 10.  
Tel./fax: 78/566-220  
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,  
Szilády Áron u. 31.  
Tel./fax: 77/528-896  
e-mail: bkmkikhalas@t-online.hu

## Pár hónapig kell még kibírnunk

GAÁL JÓZSEF A kecskeméti vállalkozások egy része befizeti a teljes iparüzési adót

Milyen évre számíthatunk? Miben bizakodnak a kamara tagvállalatai? Hogy élték túl a tavalyi válságos évet a cégek? Ezeket a kérdéseket tettük fel Gaál Józsefnek, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnökének.

BARTA ZSOLT

– Ön mit tippel, mikor áll helyre a hazai gazdaság?

– Ebben a kérdésben nem szívesen tippel, mert igen sok még a bizonytalanság, de a lakosság nagyobb részének oltását követően lehet majd minden területen nyitni. Egyébként nagy szükség lenne már erre. Abban is reménykedünk, hogy nem jön egy olyan új járvány, amely miatt újra meg kell hozni a biztonsági intézkedéseket – mondta Gaál József, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke. Az ipar és a kereskedelem képviselői közül nagyon sokan bizakodóak. De! Nagyon kevesen látnak előre. A beszállítóiparban nagyon sok a kérdés. Például az autóipart most egy elektronikai szállítási probléma sújtja. Még alakul a hajtás jövője is. Látni, hogy az elektromos fejlesztések irányába mozdult el a technológia, de az akkumulátor kapacitás még nem versenyképes. Éppen ezért még inkább a hibridautók a népszerűek, de folynak fejlesztések hidrogénhajtással is. Új átalakulások születnek a világon, amelyek bennünket is érintenek. A PSA és a Fiat Chrysler autósport egyesült, ennek eredményeként az ötödik legnagyobb autógyártó vállalat jött létre a világon. Ehhez a céghez tartozik például



Összességében folytatódik a fejlődés – mondta Gaál József, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke, Kecskemét alpolgármestere  
Fotó: Bús Csaba

az Opel autómárka is, amelynek a motorgyártó központja Szentgotthárdon van, jó néhány megyei beszállító kapcsolódik hozzá. A híradástechnika, az IT és egyéb szektorok kevésbé sérültek. A vendéglátás, a szállodaipar és a mikrovállalkozások, a szolgáltatást nyújtók számára nagy kihívás ez az időszak. Számukra létkérdés, hogy visszatérjen az élet a normál kerékvágásba. A kamara írásban is javasolja, hogy ha korlátozásokkal is, de lehetővé kell tenni a vendéglátóhelyek fokozatos újraindítását. Hasonló helyzetben

vannak a kulturális szféra területei, a rendezvényszervezők, az utaztatással foglalkozók, de a légitársaságok is. A kulturális rendezvények az életünk minőségét határozzák meg, a lélek kihát a napi termelési, munkavégzési kedvre. Jó pár hétig még várhatóan ki kell bírni.

– Hogy érte a válság a kamarai tagjait?

– A közelmúltban készítettünk egy kamarai felmérést Bács-Kiskunban. 2500 cégnek küldtük ki a kérdőívet. A válaszadók körében a válság a cégek negyedének a bevételét jelentő-

sen rontotta, a negyven százalékuk kismértékben csökkentette. A cégek közel negyedére nem volt hatással. A vállalkozások tizenöt százalékának nőtt a bevétele. Vannak a megváltozott helyzetnek nyertesek, például az internetes kereskedelem, és a termékeiket a vevőkhöz eljuttató gyorszállítók tevékenysége bővült. Az élelmiszer-szektor sem rendítette meg a pandémia, és többek között az agrárium is várhatóan jó évet zár. Ez is mutatja, hogy jó az a stratégia például Kecskeméten, hogy diverzifikált a gazdaság

összetétele, vagyis a város vezetése az ipar, autóipar mellett kiemeltként kezeli az élelmiszer-gazdaság, innováció támogatását. A lakásfelújításokkal kapcsolatos kereskedelem is emelkedett.

– Hogy látja, V, W, vagy U jellegű a válságból történő kilábalás menetrendje?

– Ahogy mondtam, a szektorok között óriási a különbség. Az ipar nagy részénél úgy látszik, kezd visszaállni a rendelésállomány, azaz talán beszélhetünk valami V-szerű visszaállásról. A szállodák és a vendéglátók esetében ez inkább elhúzó U jelleg.

– A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara elemző stábját mit lát?

– A nemzetközi piacokon magas rendelésállományok jelentkeznek, de jellemző az, hogy a fél-egy éves előrelátás helyett csak egy-két hónapot látnak a beszállító cégek. Van némi bizonytalanság, és több alapanyag ára nagymértékben emelkedett. Ezek miatt nehéz a tervezhetőség, azok vannak előnyben, akik nagyon gyorsan, rugalmasan tudnak reagálni. A megyei felmérés alapján a cégek optimisták, döntő részük növekvő árbevételre és foglalkoztatásra számít. Így van ez nálunk is, a Szimikron Kft. esetében. A szokásosnál magasabb a rendelésállomány, a tavalyihoz képest 15 százalékkal több a rendelés. További javulásra számítunk idén. Térségünk beszállítóipara egyébként nyertese lehet a folyamatnak, mert a szállítási-logisztikai problémák miatt az európai gyártók keresik a rövidebb szállítási utakat, közelebbi beszerzési lehetősé-

geket. Az építőipart érinti a kormány anticiklikus gazdaságpolitikája, ennek eredményeként értékelhető a lakásépítési támogatások bevezetése, az építőipari technológiai pályázat (Építő – 5 program, amely február 15-én nyílik) fejlesztésre nyújtott támogatása. Ezt segíti például a 25 év alattiak szja-mentessége, ami komoly fogyasztásélénkítő hatást válthat ki.

– Ki jöhet ki előnyrel a válságból?

– Az, aki alkalmazkodik a kihívásokhoz. Ezt az előző, 10 évvel ezelőtti krízisben is megtapasztalhattuk. Az iparban például az léphet nagyot, aki az Ipar 4.0 vívmányait alkalmazza, így az automatizálást, a robotizálást, a távközlés és a számítástechnika vívmányait, kihasználja az internetes kereskedelem előnyeit.

– Kecskemét gazdasága hogyan éli meg a válságot?

– Összességében folytatódik a fejlődés. Sok cég fejlesztett, köszönhető ez a tudatosságának azok esetében, amely vállalkozások tudtak tartalékokat képezni korábban. Segítettek a kormány gazdaságvédelmi programjai és a kedvezményes Széchenyi Kártya-hitelkonstrukciók is, amelyek döntő részben a kamara javaslatai alapján születtek.

– Iparüzési adó?

– Neuralgikus téma volt az elmúlt időszakban, de gondolom, hogy olyan kompromisszumos megoldás született, amivel jól megvalósul a tehermegosztás, a közös kockázatviselés a vállalkozások, az önkormányzat és a kormányzat között. Nehéz helyzetben mindenkinek meg kell egy kicsit húzni a nadrágszíjat.

FOLYTATÁS A II. OLDALON

## A rengeteg nehézség ellenére is bizakodnak

ARANYHOMOK SZÁLLODA Üzleti turistákat fogadhatnak, de ez jóval elmarad a szokásos foglalási mutatóktól

Talán a nyár lesz az az időszak, amikor a helyzet megengedi, hogy turistákat fogadjunk. Az idei évet akkor lehetne legalább enyhe pozitív eredménnyel zárni, ha Kecskeméten néhány nagyrendezvényt, mint például a Hírös Hetet, a Kecskeméti Barackpálinka és Borfesztivált, vagy a Kecskeméti Animációs Filmfesztivált megtartanak. Nagyon jó lenne, ha a sok tízezer embert mozgató Kurultájt, Európa legnagyobb lovas hagyományörző találkozóját is megszerveznék – nyilatkozta lapunknak a kecskeméti Aranyhomok Business és Wellness Szálloda ügyveze-

tő igazgatója, Gömöri Ferenc. Hozzátette: folyamatosan nyitva tartanak, mert az üzleti turistákat fogadhatja a szálloda, de ez jóval elmarad a szokásos foglalási mutatóktól. Emiatt kisebb létszámmal dolgoznak, valamint a költségcsökkentés érdekében több emeleten temperáló fűtést tartanak fenn.

A cégvezető abban bíz, hogy a nyári hónapokban megjönnek a vendégek, és elmarad a vírus harmadik hulláma, így már fogadhatóak lesznek a szabadidős turisták is. Sok évtizedes szakmai tevékenysége során megélte a csernobili robbanást, az Öbölháborút és a szerb



Az Aranyhomok a legnővösebb szállodák egyike a Duna-Tisza közén

Fotó: B. Zs.

háborús időszakot is. Ezek az események akkor hátrányosan hatottak a vendégforgalomra. A különbség az, hogy akkor a forgalom visszaesése rövid ideig tartott. A vírus miatt azonban – a nyár és a kora őszi néhány hét kivételével – igen régóta, lassan 10 hónapja tart a válság. A kollektív nehézségek ellenére bizakodóak. Mindenkinek az az érdeke, hogy az emberek visszakapják korábbi életüket, és hogy a vendégforgalom, a turizmus helyreálljon. – Mi azért vagyunk ebben a szakmában, mert szeretjük ezt a hivatást. Ezt akarjuk minél előbb folytatni – mondta Gömöri Ferenc. B. Zs.

**Gaál József:  
pár hónapig  
kell még  
kibírnunk**

**FOLYTATÁS AZ I. OLDALRÓL**  
– Kecskeméten a kis- és középvállalkozások fizetik be az iparüzési adó jelentős részét. Ezt a kört érinti a kedvezményes HIPA-fizetés lehetősége. A városban működő patrióta vállalkozások körében elindult egy kezdeményezés. Azok közül, akiket nem roppantott meg a válság, többen is jelezték, hogy nem élnek a kedvezmény lehetőségével, befizetik a teljes összeget. Egyre többen csatlakoznak ehhez a kezdeményezéshez. Jól tudják, hogy a város működése és fejlesztése az általuk befizetett adóból finanszírozható. Ebből működik többek között a közösségi közlekedés, a bölcsődék, az óvodák fenntartása, az egészségügyi alapellátás, az utak karbantartása. Nagyon jó érzés, hogy a vállalkozók, akik itt működnek és használják a település infrastruktúráját, ilyen felelősen gondolkodnak, és fontosnak tartják, hogy ezzel is segítsék városukat.

**– Lesz-e speciális feladata a kamarának az idén?**

– Folytatjuk a korábbi programokat. A vállalkozások még nagyobb részét szeretnénk elérni személyesen és az elektronikus média segítségével, a közösségi média csatornáin. Segíteni szeretnénk, hogy a cégek válságállóbbak legyenek. Tervezzük többek között, hogy E-learning-tananyagokat teszünk elérhetővé. A kormányzat és a vállalkozók közötti információ áramlását még hatékonyabbá kívánjuk tenni. A kamarai programnak fontos része a szakképzés, e területen sok programot szerveztünk, ezt folytatjuk idén is, hogy jövőképet mutassunk a fiataloknak. Nagymértékben változik ettől az évtől a szakképzés rendszere, de továbbra is fontos a duális rendszer fejlesztése. Az egyetemi vonalon a Neumann János Egyetemmel közös projektet indítottunk. Ezt szeretnénk folytatni. Ennek keretében az egyetemi gazdasági képzést gyakorlati oldalról erősítjük. Nagyon fontos megjegyezni, hogy a paksi beruházásban történő részvétel lehetőségeit is közelebb akarjuk hozni a vállalkozók felé – mondta Gaál József, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke.

# A fogyasztók érdekei

**KÖTELEZŐ JÓTÁLLÁS A szabályok kedvezőbbek a vásárlók számára**

**Fontos változások történtek az év elejétől a jótállási szabályokban. Minderről dr. Horváth Zsuzsanna, a megyei kereskedelmi és iparkamara által működtetett Bács-Kiskun Megyei Békéltető Testület elnöke adott tájékoztatást.**

BARTA ZSOLT

A megváltozott fogyasztói elvárások, illetve a vállalkozások piaci magatartása szükségessé tette az egyes tartós fogyasztási cikkekre vonatkozó kötelező jótállásról szóló 151/2003. (IX. 22.) Kormányrendelet, valamint a fogyasztó és a vállalkozás közötti szerződés keretében eladott dolgokra vonatkozó szavatossági és jótállási igények intézésének eljárási szabályairól szóló 19/2014. (IV. 29.) NGM-rendelet módosítását. A változások 2021. január 1-jével léptek hatályba, és az ezen időpontot követően vásárolt termékekre vonatkoznak.

A fogyasztói érdekeket figyelembe vevő módosítások közül az alábbiak emelhetők ki:

Az egyes tartós fogyasztási cikkekre vonatkozó kötelező jótállás eddigi egy évvel szembeni időtartama a termék árához igazodva sávosan, az eladási ártól függően változik: 10 000–100 000 forintig 1 év; 100 000–250 000 forintig 2 év; 250 000 forint felett 3 év. A határidők elmulasztása továbbra is jogvesztéssel jár.

A technikai fejlődés miatt a kötelező jótállás hatálya alá eső termékek kibővítésre kerültek.

A fogyasztó a kijavítás iránti igényét választása szerint a vállalkozás székhelyén, bármely telephelyén, fióktelepén és a vállalkozás által a jótállási jegyen feltüntetett javítószolgálatnál közvetlenül is érvényesítheti. Ha a fogyasztó kijavítás iránti jótállási igényét közvetlenül a jótállási jegyen feltüntetett javítószolgálatnál kívánja érvényesíteni, a javítószolgálat köteles a vállalkozást haladéktalanul értesíteni a jótállási igény bejelentéséről.

Javítás esetén a jótállás időtartama meghosszabbodik a javításra történő átadás napjától kezdve azzal az idővel, amíg a fogyasztó a cikket a hiba miatt rendeltetésszerűen nem használhatta. A jótállási jegyet



Dr. Horváth Zsuzsanna, a Bács-Kiskun Megyei Békéltető Testület elnöke

Fotó: B. Zs.

a vállalkozás már elektronikusan is átadhatja a fogyasztónak, legkésőbb a termék átadását vagy üzembe helyezését követő napon. Ez esetben a jótállási jegyen fel kell tüntetni a vállalkozás képviselőjében eljáró személy elektronikus aláírását. Ha a vállalkozás a jótállási jegyet elektronikus dokumentumként nem közvetlen

megküldéssel adja át, hanem letöltést biztosító elérési cím formájában bocsátja azt a fogyasztó rendelkezésére, akkor az elektronikus jótállási jegy letölthetőségét a jótállási idő végéig nem szüntetheti meg, a letöltési cím elérhetőségét biztosítani kell.

A rendelkezés kiegészül azzal, hogy a jótállásból eredő

jogok érvényesíthetőségének nem tehető feltételévé a fogyasztási cikk felbontott csomagolásának a fogyasztó általi visszaszolgáltatása.

A korábbi rendelkezés szerint „a vállalkozásnak törekednie kell arra, hogy a kijavítást vagy a cserét legfeljebb 15 napon belül elvégezze”. Ezt is egyértelműsítette a jogszabályi változás azzal, hogy amennyiben 15 napon belül nem javítható a termék, akkor tájékoztatni kell a fogyasztót a kijavítás vagy csere várható időtartamáról. A szabályozás kiegészült azzal is, hogy a javítószolgálat köteles igazolható módon értesíteni a vállalkozást a javítás elvégzéséről, annak megtörténtét követő öt munkanapon belül; továbbá a megállapítást követő öt munkanapon belül, ha a dolog nem javítható, ha a javítás várhatóan tizenöt napnál hosszabb időt vesz igénybe, vagy a javítás nem lehetséges harminc nap alatt. A fogyasztóvédelmi hatóság pedig hatáskört kapott a kereskedők és a szervizek közötti kommunikáció ellenőrzésére.

## Mikor kell visszafizetni a termék árát?

A módosítással egyértelművé váltak és szigorodnak a termék kicserélésére, illetve a vételár visszafizetésére vonatkozó szabályok is. A vállalkozás a fogyasztási cikk cseréjére, ha pedig ez nem lehetséges, a vételár visszafizetésére lesz köteles: – ha az első javítás során megállapításra kerül, hogy a cikk nem javítható, és a fogyasztó másként nem rendelkezik; – ha a jótállási időtartam alatt a cikk három javítás után ismét meghibásodik, és a fogyasztó eltérően nem rendelkezik; valamint, ha a fogyasztó nem

igényli a vételár leszállítását, és nem kíván javítást; – ha a kijavításra az igény közlésétől számított 30 napig nem kerül sor. A cserére, visszafizetésre 8 napon belül sort kell keríteni. A fentiek nem vonatkoznak bizonyos fogyasztási cikkekre, például elektromos kerékpárra, elektromos rollerre, motorkerékpárra, személygépkocsira stb. A módosításokat, illetve az egységes szerkezetbe foglalt jogszabályokat megtalálják a [Bacsbekeletes.hu](http://Bacsbekeletes.hu) honlapunkon.

# Egy jó webshop felépítése hosszú ideig tart

**MAGYARORSZÁG A Modern Vállalkozások Programja az év végéig várhatóan 20 ezer vállalkozást ér el**

A vírus okozta válság következtében tavaly nagyon sok, főleg kereskedelmi cég az internetes értékesítés felé mozdult el. Ennek a tapasztalatairól kérdeztük Koleszár Pétert, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Modern Vállalkozások Programjának vezető IKT-tanácsadóját.

Sok vállalkozás vélte úgy, hogy a kiesőforgalmát az online világ felé tereli. Számos új webáruház és online értékesítési forma született az elmúlt időszakban. Ezek egy részét nem tudatosan építették fel a működtető. Az internetes vásárlások megnövekedése miatt hívták létre

a webshopjaikat. Számos cég egy hosszú távú üzlet alapjait rakta le ezzel, azonban néhány cég esetében gyorsan történt a bevezetés. A működést megápolozó folyamatok, így a piac kutatás, a beszerzési források biztosítása, az értékesítési folyamatok letisztázása, a logisztika, a garanciális folyamatok lebonyolítása nem mindegyik cégnél volt alaposan megtervezve.

A cégeknek nem volt elegendő idejük ennek átgondolására és végrehajtására. Ennek eredményeként több nehezen kezelhető webáruház jelent meg az interneten. A fogyasztók a járványtól való félelem miatt



Koleszár Péter

továbbra is az online kereskedelmet részesítik előnyben, de a vállalkozásoknak számolniuk kell azzal is, hogy előbb-utóbb visszaáll a hagyományos kereskedelem, még ha alacsonyabb szinten is. Az online kereslet a jelenlegi szinthez képest várhatóan csökkenni fog. Így a járvány idején létrehozott webshopokra alapozó cégeknek számolniuk kell azzal, hogy alacsonyabb kereslet mellett kell fenntartsák a működésüket. Éppen ezért várhatóan számos webáruháznak újra kell gondolni a stratégiáját, ezek között például az ügyfélpanaszok kezelését.

Sok új webáruház nincs felkészülve a visszaküldött termékek fogadására, így például az elállási jog következtében történő termékvisszaküldésre. Jó, ha tudják a cégek, ilyenkor csak bontott termékkel lehet ezeket értékesíteni. A cégeknek ilyenkor csak kiadása keletkezik az adott termékkel kapcsolatban. A beszerzés, a logisztika és a raktározás költsége terheli a terméket. Ugyanakkor fontos kihangsúlyozni, hogy azon cégek, melyek sok éve és nagy tapasztalattal foglalkoznak online kereskedelemmel, eladásukat növelni tudták. Például tavasszal, amikor a szülők otthon maradtak a

**Hosszabb ideig lehet igényelni hiteleket**

A vállalkozások igényeire tekintettel meghosszabbodnak a Széchenyi-kártya-program állami támogatású, kedvezményes feltételrendszerű, alacsony kamatozású, gyorsan elérhető hitelkonstrukciói, így a vállalkozások továbbra is akár nullaszázalékos kamattal juthatnak hitelhez – jelentette korábban az Innovációs és Technológiai Minisztérium (ITM).

A kormány döntése értelmében a Széchenyi-kártya-program kríziskonstrukciói folyamatosan igényelhetők maradnak 2021 első fél évében is.

György László gazdaságstratégiaiért és szabályozásért felelős államtitkár kijelentette: „a koronavírus-járvány idején kialakult gazdasági helyzetben kiemelten támogatja a kormány a vállalkozásokat, mert ők biztosítanak munkát és megélhetést a magyarok számára. A Széchenyi-kártya-program májusban bevezetett válságkonstrukcióit igénylő vállalkozások összesen közel 220 ezer főt foglalkoztatnak, és a program segítséget nyújt az érintett vállalkozásoknak a munkahelyek megtartásában és létesítésében. Ezért fontosnak tartjuk a program folytatását” – mondta.

Krisán László, a programot koordináló KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója a vállalkozók visszajelzései alapján úgy látja, hogy az újonnan bevezetett konstrukciók a vállalkozói igényekre megfelelő választ nyújtanak, hiszen országosan kiemelt az érdeklődés. A mikro-, kis- és közepes méretű vállalkozások kevesebb mint hét hónap alatt közel 28 ezer hitelkérélmel nyújtottak be, összesen 874 milliárd forint hitelösszegben.

A program hitelei iránt a legnagyobb érdeklődés a mikrovállalkozások részéről érkezett, a befogadott ügyletek közel 80 százaléka kapcsolódik hozzájuk. Az igénybe vett SZKP-hitelek túlnyomó része likviditási-finanszírozási célokat szolgál, azonban megfigyelhető a beruházások finanszírozására irányuló kérelmek emelkedő száma is.

B. Zs.

## Új kategóriák a vendéglátó ágazatban

Megtörtént a vendéglátóhely-típusok felülvizsgálata, melyet a szektor régóta szorgalmazott. Január 1-jétől olyan korszerű rendszer jött létre, amely lehetővé teszi az ágazat megfelelően szegmentált és átlátható irányítását. A Magyar Turisztikai Ügynökség és a vendéglátás szakmai szervezeteinek álláspontja szerint a magyarországi vendéglátás fejlesztéséhez elengedhetlenül vált a vendéglátóhelyek működését, ellenőrzését és típusát rögzítő jogszabály módosítása.

Az eddig hatályban lévő jogszabályok több szempontból is elavultak. A termékkör szerinti besorolás nem volt egyértelmű, a termékkörök pedig nem voltak összhangban a hatályos áfatörvénnyel. A statisztikák a jogszabályban meghatározott típusokon alapultak, azonban az üzemeltetők főtevékenysége és a fő termékkör nem határozta meg egyértelműen a vendéglátóhely típusát. December 22-én jelent meg a 634/2020. (XII. 22.) Korm.-rendelet, amely felsorolja az egyes vendéglátóhelyi üzlettypusokat, és tartalmazza ezek jellemzőit is.

A vendéglátóhelyek új üzlettypusai: étterem, büfé, cukrászda, kávézó, alkoholmentes italokra specializálódott vendéglátóhely, italüzlet, bár, zenés-táncos szórakozóhely, munkahelyi/közétkezést végző vendéglátóhely, gyorsétterem, rendezvényi étkeztetés, alkalmi vendéglátóhely.

Az egyes üzlettypusok jellemzőit a 210/2009. (IX. 29.) Korm.-rendelet 4. melléklete tartalmazza. A vendéglátó üzleteknek legkésőbb március 31-ig kell bejelenteniük az új besorolás szerinti változást a jegyzőnek.

Az MTÜ szerint az új rendszer előnyei: lehetőséget ad a specifikus szabályozásra, csökkenthetik az egyes vendéglátóhelyek adminisztratív és üzemelésre vonatkozó terheit, a hatóságok elvárásai egyértelműbbé válnak, az adat-szolgáltatási mechanizmus gyorsabbá válik egy esetleges veszélyhelyzet fennállásakor.

# Változtak a szabályok

## SZAKKÉPZÉS A szerződéssel a tanuló munkaviszonyt létesít



A fiatal szakmunkásjelöltek a 3 éves képzés után leérettségizhetnek és technikai végzettséget is szerezhetnek

**A 2020 szeptemberében középiskolába lépő diákok már az új, szakképzésről szóló 2019. évi LXXX. törvény alapján kezdték meg a tanulmányaikat.**

BARTA ZSOLT

Az új szabályozás szerint technikumban, illetve szakképző iskolában folyik az oktatás. A jelenlegi átmeneti időszakban párhuzamosan fut egymás mellett a régi és az új szakképzési struktúra. A változásokról Kapás Eszter, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vezető duális képzési tanácsadója adott tájékoztatást.

Azok a diákok, akik érettségi vizsgát is szeretnének tenni, továbbá a Magyar Képesítési Keretrendszer 5-ös szintjének megfelelő szakképesítést szerezni, már öt vagy hat évet töltenek technikumi képzésben, míg a „hagyományos” 3 éves képzést – Magyar Képesítési Keretrendszer szerinti 4-es szint – szakképző iskolában lehet elvégezni. Az új szabá-

lyozással változott a szakmai képzés is, a korábbi Országos Képzési Jegyzéket felváltotta a Szakmajegyzék, mely összesen 174 db szakképesítés megszervezésére ad jogosultságot a közép-fokú oktatási intézményeknek. A szakirányú oktatás tényleges megkezdésének feltétele a képzési idő első felében sikeresen teljesített ágazati alapvizsga. Az új szakképzési rendszerben kiemelt szerepet kapnak a duális képzőhelyek, ahol a szakirányú oktatásba bekapcsolódó középiskolások tölthetik a tanulmányi idejük egy részét. Fontos változás az is, hogy ezek a tanulók már szakképzési munkaszerződést fognak kötni a gazdálkodó szervezetekkel (korábban ez tanulószerveződéses formában működött), melynek tartalmát és a felekre rótt kötelezettségeit a Munka törvénykönyve, illetve eltérő esetben az új szakképzési törvény szabályozza.

A szerződés megkötésével a tanuló munkaviszonyt létesít, munkavállalónak minősül és munkabért fog kapni. A tanulói

foglalkoztatáshoz kapcsolódó normatíva számításának módját a szakképzési törvény végrehajtásáról szóló 12/2020. Kormányrendelet szabályozza. Azok a 25. életévüket betöltött felnőttek, akik szakmai végzettséget szeretnének szerezni, szintén csak iskolarendszerű felnőttképzési jogviszonnyal tehetnek meg 2 vagy 3 éves képzési idő teljesítésével, ők szintén szakképzési munkaszerződést köthetnek a szakirányú oktatás időtartama alatt. Ahhoz, hogy a vállalkozás továbbra is tanulót tudjon foglalkoztatni, új eljárás szerint kell nyilvántartásba venni, ehhez a kérelmet a területi kamarákhoz kell eljuttatni, amely a kamara honlapján érhető el. A kérelem beérkezését követően a duális képzési tanácsadók tájékoztatást adnak a leendő partnereknek a képzőhelyé váls feltételrendszeréről, továbbá a tanulói foglalkoztatás szabályairól, a szakképzési munkaszerződés megkötésének menetéről és a gazdálkodó szervezetek kötelezettségeiről.

A nyilvántartásba vételkor a képzőhely vezetőjének nyilatkoznia kell, hogy milyen minőségirányítási rendszert működtet vagy tervez bevezetni. A gazdálkodó szervezet dönthet úgy, hogy a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara által a duális képzőhelyek számára a minőségi követelményeknek való megfelelés elősegítése érdekében kialakított szempontrendszert (Kamarai Minőségi Szempontrendszert, röviden: KAMSZER-t) alkalmazza. El kell készítenie az iskola saját képzési programját is, melynek központi alapdokumentuma a Képzési és Kimeneti Követelmény, illetve a Programterv. Az eljárás lefolytatásakor egy szakértői bizottság vizsgálja a dokumentumok meglétét, tartalmát, továbbá a Képzési és Kimeneti Követelményben előírt személyi és tárgyi feltételek megfelelését. A dokumentumok előkészítésében és elkészítésében a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara duális képzési tanácsadói segítik a leendő képzőhelyeket.

## HR-konzultáció online, e-mailben és telefonon

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az EFOP-1.2.9-17-2017-00044 pályázat keretében megvalósuló „NŐ AZ ESÉLY, NŐ A TÉT, NŐ A MUNKA – NŐ-KÖZ-PONT KIALAKÍTÁSA ÉS MŰKÖDTETÉSE BÁCS-KISKUN MEGYÉBEN” című projekt keretében online tanácsadást folytat a Bács-Kiskun megyei vállalkozások részére.

Az egyes vállalkozásoknál alkalmazott – eddig megszo-

zott – munkarend az utóbbi időben jelentős változáson ment keresztül, feladva a le-

Konzultáció cégvezetőknek, HR-vezetőknek és -felelősöknek.

### JELENTKEZÉS:

A konzultáció előzetes időpont-egyeztetés alapján az IFKA munkatársánál az alábbi elérhetőségeken lehetséges:

Kulhanek Mónika  
HR-tanácsadó, tréner  
kulhanek@ifka.hu  
+36-70/381-2658

# A könyv irányítúként segíti a mesterré válást

## MESTEREK KÖNYVE A megyei kereskedelmi és iparkamara honlapján található a színvonalas kiadvány

A mesterek képzése és a mestervizsgáztatás a gazdaságot képviselő kereskedelmi és iparkamara feladata, kompetenciája, amelyet ennek megfelelően kiemelt feladatként kezel.

A mestervizsgán a szakemberek pedagógiai módszertanból, vállalkozásvezetési ismeretekből és szakmájuk elméleti, valamint gyakorlati ismereteiből adnak számot. A sikeres mestervizsgát tett vizsgázó Magyarország címerével ellátott mesterlevelet kap, amely feljogosítja az egyé-

jogszabályokban rögzített, mester címhez kötött tevékenység gyakorlására, és a mester cím használatára.

A mester a cím használatát igazoló mesterlevelet jogosult a vállalkozása székhelyén, üzletében kifüggeszteni, továbbá e rangot cégtábláján, bélyegzőjén, weboldalán, levélpapírján, hirdetéseiben és egyéb reklámhordozó felületeken használni.

Bács-Kiskun megyében az elmúlt fél évben autószerelő, fodrász, kozmetikus, gázfogyasztóberendezés- és csőhálózat-szerelő szak-



A mesterjelöltek számára felkészülési helyet is biztosítanak

mákban szervezett a kereskedelmi és iparkamara képzést, valamint vizsgát.

A képzések helyszínéül a kamara oktatótermein kívül – eszközparkban kiválóan megfelelően – a Kecskeméti SZC Gáspár András Technikum, a Kiskunhalasi SZC Kiskunfélegyházi Kossuth Lajos Technikum gyakorlati oktatótermei, Bezsényiné Kecskeméti Emőke egyéni vállalkozó kozmetikus szalonja, valamint a Tiszagáz 2000 Kft. elméleti és gyakorlati oktatóhelyiségei nyújtottak a mesterjelöltek számára felkészülési helyet.

A tavalyi esztendő végén jelent meg a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara mesterképzésről és mestervizsgáztatásról szóló kiadványa, amelyben részletesen olvashatnak arról, hogyan válhat a jó szakemberből mester. A Mesterek Könyve a kamara honlapján található.

A színvonalas online kiadványban mestervizsgázók és mestervizsga-bizottsági elnökök interjúin keresztül megismerhetjük a hazai mesterképzés és mestervizsgáztatás történetét, illetve folyamatát.

Rugalmas, gyors,  
kényelmes  
és biztonságos  
fizetési forma

A kereskedelemről szóló 2005. évi CLXIV. törvény 5/F. §-a alapján 2021. január 1-jétől a pénztárgépek műszaki követelményeiről, a nyugtakibocsátásra szolgáló pénztárgépek forgalmazásáról, használatáról és szervizeléséről, valamint a pénztárgéppel rögzített adatok adóhatóság felé történő szolgáltatásáról szóló 48/2013. (XI. 15.) NGM-rendelet 1. §-a szerint a kereskedő köteles biztosítani a fogyasztó számára az elektronikus fizetés lehetőségét és annak folyamatos rendelkezésre állását.

A visszajelzések alapján számos területi kamarát keresnek meg a vállalkozók azért, hogy tájékoztatást kérjenek arra vonatkozóan, milyen lehetőségeik vannak a jogszabályi megfelelésre. Számukra jelent segítséget a FINTELLIGENCE Pénzügyi Kultúra Központ edukációs videója, amelyet a BKMK honlapján érhetnek el az érdeklődők. Az ismertetőben egyebek mellett arról is szó van, vajon miért előnyösebb az elektronikus fizetés bevezetése. Elektronikusnak számít a bankkártyás fizetés, illetve az azonnali átutalás is.

Ma idehaza 9,4 millió bankkártya van forgalomban. Érdemes tehát áttekinteni a bankok és egyéb szolgáltatók kínálatát, amelyek segítenek a rendszer kialakításában. A rendszer mellett szól a jelenlegi helyzet is, amikor is vírusválság idején biztonságosabb az elektronikus, mint a készpénzes fizetés. Ráadásul nem fog rosszul visszaadni az eladót, azaz nincs hiánya este a kasszában. A vevők egy része inkább ott vásárol szívesen, ahol nem kell készpénzt használnia. A vásárlók sokszor jóval többet, akár 15–20 százalékkal is többet költenek, mintha készpénzzel fizetnének.

A kereskedő cégnél a költségek nem készpénzben merülnek fel, így jobb, ha eleve számlára érkezik a pénz. Ha egy kereskedőnél 10–12 ezer forintos az átlag kártyás fizetés, akkor ott a költség 1,5 százalékos, magasabb összegnél ennél is kevesebb. Ma már mobiltelefonos alkalmazással is lehet fizetni, amelyet egyre többen használnak.

# Újabb pályázat jön

ÉPÍTŐ-5 Több mint 10 milliárd forint igényelhető a programban



A Hírös Róna Zrt. ipari padlókat készítő berendezései működés közben

**Az Innovációs és Technológiai Minisztérium (ITM) az építőipari ágazat termelékenységének, hatékonyságának növelésére kiírta az Építő-5 támogatási programot. A kecskeméti Hírös Róna Zrt. a 3. és a 4. programban sikerrel pályázott, ezekről Kertész Zoltán cégvezető nyilatkozott.**

BARTA ZSOLT

Idén is folytatódik az építőipar technológiai korszerűsítésére és hatékonyságának növelésére irányuló támogatási program, amelyben az ágazatban tevékenykedő mikro-, kis- és közepes vállalkozások vehetnek részt, amelyek február 15-én reggel 8 óráig adhatják be támogatási kérelmeiket az Építő-5 programra. A 10 milliárd 429 millió forintos keretösszegű programot az ÉMI Építőipari Minőségellenőrző Innovációs Nonprofit Kft. hirdeti meg.

A programban magyarországi székhellyel, telephellyel vagy fiókteleppel rendelkező mikro-, kis- és középvállalkozások igényelhetnek vissza nem térítendő támogatást, amelynek mér-

teke a mikrovállalkozásoknál legalább 8 millió, legfeljebb pedig 50 millió forint lehet, míg a kkv-knál az elérhető támogatás 25 millió és 400 millió forint között mozog. A támogatás mértékét minden kedvezményezettnek egyedileg, a benyújtott kérelem szakmai tartalmának értékelése után határozzák meg. Fontos, hogy a támogatott beruházásokkal olyan fejlesztések valósuljanak meg, amelyekre ténylegesen van piaci igény, illetve amelyek javítják a vállalkozások technológiai felkészültségét, versenyképességét és az erőforrás hatékonyságát.

Azok a vállalkozások, amelyek 2018-ban és 2019-ben már nyújtottak be támogatási kérelmet az Építő-1, -2, -3, -4 támogatási programba, azok idén is pályázhatnak, a támogatáshalmaz szabályainak figyelembevételével. A vállalkozások az elektronikus pályázatkezelési felületen keresztül adhatják be pályázataikat. A részletes információk a [www.emi.hu](http://www.emi.hu) oldalon olvashatók. A kecskeméti Hírös Róna Zrt. vezérigazgatója,

Kertész Zoltán lapunknak elmondta, hogy két éve sikerrel pályáztak a program 3. és 4. kiírásakor. Az Építő-3 program 25, az Építő-4 pedig 30 százalékos, vissza nem térítendő támogatást biztosított a pályázó terveinek megvalósítására.

– Nagyon rugalmas a pályázatot felügyelő szervezet. Miután a cégem leadta a megfelelő dokumentumokat, a támogatási összeget egy-két héten belül már utalták is. A projektek megvalósítását 2019-ben kezdtük el. A tavalyi válság az építőipart is érintette, erre hivatkozva lehetett kérni az ügyintézés során halasztást. Ezen a téren a pályázat kiírója messzemenőig partner volt – mondta az ipari padlógyártást végző cég vezetője.

– Nekünk azért volt fontos a pályázat, mivel 10–15 éves gépparkkal rendelkezik a vállalatunk, melyet most teljes egészében modernizáltunk – tette hozzá Kertész Zoltán, majd megjegyezte: jelenleg nem látjuk, hogy a piac merre is mozog, ha fellendülés lesz, és a megrendelések megnövekednek, akkor nagyon jó gépekkel

tudunk a partnerek rendelkezésére állni. Az új eszközökkel nemcsak a kivitelezés minőségét emeljük magasabb szintre, hanem a felújítás, javítás területén is előre lépünk. A társaság eddig nyolcmillió négyzetméternyi ipari padlót készített. Most eljött az idő, hogy a 10–15 évvel ezelőtt elkészített ipari padlókat felújítsuk. Ez a tevékenységünk szempontjából egy új spektrum, ugyanakkor fontos, mivel piacot jelent. A zöldmezős beruházások tavaly csökkentek, de most úgy látjuk, hogy 2021 második negyedétől magasabb sebességbe kapcsolhat az építőipar. Szükség is van erre, ugyanis a forgalmunk 2019-hez képest 30 százalékkal esett vissza tavaly. A cégnél ez komoly bevételkiesést jelentett, ezért minden támogatást – így a Széchenyi-kártya kedvező konstrukcióját is – igénybe vettem a megyei kereskedelmi és iparkamárán keresztül. A cégnél most 50 ember dolgozik. A mai napig fontos, hogy megtartsuk az alkalmazottjainkat – mondta Kertész Zoltán, a Hírös Róna Zrt. vezérigazgatója.

E-learning-  
tananyag  
vállalkozók  
számára

Szeretnénk figyelmébe ajánlani az Innovációs és Technológiai Minisztérium megbízásából a Budapest Institute of Banking (BIB) által megvalósított, „Vállalkozzon okosan!” nevű ingyenes E-learning-tananyagot.

A tananyag célja a magyar kis- és középvállalkozások megerősítése, a vállalkozók számára a legfontosabb témák gyakorlatorientált, megoldásközpontú bemutatásával. Ezzel a hazai kkv-k a járványhelyzetben is könnyen, gyorsan, ingyenesen jutnak információkhoz, ráadásul mindezt digitális készségeik fejlesztésével, elektronikus formában.

A tananyag 9 modulból áll, amelyből jelenleg az első 7 elérhető. 1. Üzleti innováció. 2. HR-kihívások és agilis átalakulás. 3. Digitalizáció. 4. A közvetlen vezetés átadása. 5. Belső és külső kommunikáció. 6. Változásmenedzsment. 7. Nemzetközi kapcsolatok és terjeszkedés. 8. Finanszírozás. 9. Szektoronkénti digitalizáció.

A tananyag elkezdésére a regisztrációt követően folyamatosan van lehetőség a következő oldalon: [www.ekkv.hu](http://www.ekkv.hu).

A modulok tetszőleges sorrendben tekinthetők el. Részletek a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara honlapján, a [www.bkmkik.hu](http://www.bkmkik.hu)-n is olvashatók.



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Megyei

Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa

SZERKESZTŐK:

Barta Zsolt, Gaál József, Sipos Zsolt

KÉSZÜLT:

Mediaworks Kiadó és Nyomda Kft.,

Budapest

## A kereskedéshez vámáru-nyilatkozat kell

BREXIT A magyar kereskedők, vállalkozások és állampolgárok is jelentős változásokat tapasztalhatnak

Az Egyesült Királyság 2020. február 1-jén kilépett az Európai Unióból és 2021. január 1-jén elhagyta az EU vámunióját is, ezért a magyar kereskedők, vállalkozások és állampolgárok is jelentős változásokat tapasztalhatnak a brexit miatt.

Az Egyesült Királyság távozása az Európai Unióból egyben azt is jelenti, hogy 2021. január 1-jétől „harmadik országnak”, vagyis Európai Unió kívüli országnak kell tekinteni. Ez alól kivételt képez Észak-Írország, mivel ott az EU vám-, áfa- és statisztikai jogszabályait kell alkalmazni továbbra is. Ebből



Az Egyesült Királyság január 1-től Európai Unió kívüli országnak számít

adódóan Nagy-Britannia (Anglia, Skócia, Wales) esetében megváltoztak a kiutazás és beutazás szabályai, valamint a Nagy-Britanniából érkező, illetve oda tartó termékek is vámkötelessé váltak.

A vámügyintézéshez a Nemzeti Adó- és Vámhivatalnál EORI-számot kell igényelni, amely megtehető személyesen vagy képviseltetett útján is. Az Európai Unió kívülről, ez esetben a Nagy-Britanniából Magyarországra érkező, valamint a Magyarországról Nagy-Britanniába induló termékekről vámáru-nyilatkozatot kell benyújtani, mivel ez 2021. januártól feltétele a

behozatalnak és a kivitelnek. A Nemzeti Adó- és Vámhivatal a benyújtott árunyilatkozat alapján folytatja le a vámeljárást.

A magánszemélyeknek jó tudni, hogyha Nagy-Britanniából rendelnek, vagy utazásuk során onnan hoznak be árukat, az 2021. januártól Európai Unió kívülről való behozatalnak számít. Célszerű ezért rendelés, illetve utazás előtt tájékozódni a Nemzeti Adó- és Vámhivatal honlapján elérhető ügyfél-tájékoztatókból. Ha valaki nem maga akarja intézni vámügyeit, megbízhat maga helyett vámjogi képviselőt is.